

FEVEREIRO 2016



Missão da CDL
" Representar, unir e auxiliar no desenvolvimento dos associados, defendendo seus interesses e participando do crescimento socioeconômico "

54.3242.8400
info@cdlnp.com.br
Avenida Cônego Peres, 612 . s.102
Centro Empresarial Vicencio Paludo.

INFORMATIVO

Ano XIV . FEVEREIRO . 2016

EDITORIAL

INFORMÁTICA - TECNOLOGIA DA INFORMAÇÃO

Estamos inseridos em um mundo onde a Tecnologia da Informação (TI) evolui a passos largos. Pensando no futuro da tecnologia fica claro que não existe limite para a evolução, como pode ser visto nos lançamentos de novos produtos cada vez menores, mais potentes e intuitivos. As novas tecnologias oferecem um desempenho extraordinário e permitem ao usuário explorar tudo com infinitas possibilidades.



O conceito de armazenamento de dados, como todas as áreas de TI, também esta mudando rapidamente. Anteriormente a informação era apenas interna, hoje existe a possibilidade de tê-la totalmente armazenada na "nuvem" (CloudComputing). Expandir um negócio, criar novas unidades da empresa em pontos geográficos distintos, mudar de cidade ou de país praticamente é a mesma coisa. Com a informação na "nuvem" basta apenas uma conexão de internet para ter acesso a tudo com um custo acessível e viável a praticamente qualquer negócio.

Os altos custos de energia elétrica, o conceito de sustentabilidade e preservação do meio ambiente abriram as portas para o surgimento de equipamentos com desempenho superior, tamanhos reduzidos e um consumo de energia praticamente insignificante. Pensando em um ambiente residencial ou em uma empresa com poucos equipamentos a diferença pode parecer pequena. Já levando em consideração grandes corporações, onde existe um enorme parque de máquinas, a conta no final do mês passa a ser o diferencial competitivo do negócio, pois a economia com energia pode ser reinvestida em novas tecnologias e melhorias para a competitividade do negócio.

O governo investe constantemente em meios digitais de comunicação com empresas. Há bem pouco tempo não ouvíamos falar em nota eletrônica ou certificação digital, hoje eles são obrigatórios a praticamente todos os negócios, pela facilidade gerada no controle e administração do país.

A ideia e, em muitos casos, a necessidade de estar sempre conectado alimentou o mercado de smartphones que veio para ficar e que gerou uma mudança de conceito no mercado de informática. Hoje a gama de funções concentradas nesses aparelhos vão desde entretenimento até complexas tarefas profissionais, algumas que eram desempenhadas apenas por computadores sofisticados.

No smartphone estão concentradas funções que eram desempenhadas por equipamentos e meios impressos distintos e exclusivos. Pensando no rádio, jornal impresso, revista impressa, TV, música, vídeo, relógio, despertador, câmera fotográfica, acesso à internet, facebook, comunicação instantânea por mensagens (texto, voz e vídeo) e uma gama infinita de aplicativos que vão desde entretenimento até usos profissionais sofisticados podemos ter uma ideia da enorme mudança que estamos vivenciando.

Tudo foi possível graças à internet e aliberação dos planos de dados com custos acessíveis, os quais permitem que o smartphone se transforme em uma ferramenta concentradora de funções até então desempenhadas por equipamentos e outros meios distintos.

Até aqui tudo é maravilhoso em meio a muita tecnologia, inovação, novos equipamentos, novas formas de trabalho e um mundo que não para de evoluir. Mas no meio de tantas mudanças ficam alguns importantes e necessários questionamentos, principalmente no momento de crise pela qual o país esta atravessando:

- Estamos evoluindo juntamente com a tecnologia?
- Nossas empresas estão sendo preparadas para o novo conceito da TI?
- Será que não chegou a hora de repensar nosso negócio?
- O produto e/ou serviço que ofereço não esta sendo substituído por outros encontrados na Internet?
- Ficando estagnados conseguiremos competir com quem esta levando a sério essas mudanças?
- O mundo da tecnologia esta sendo reinventado, e nossa empresa?

Mesmo diante de certa resistência vale lembrar que muitas empresas deixaram de existir por não terem acompanhado os avanços da tecnologia. O fato é que nada irá voltar atrás, apenas evoluir cada vez mais rápido. Buscar, mudar, inovar, evoluir e estar constantemente atualizado é uma potente arma que pode sustentar ou salvar nosso negócio.

Quando se trata de saúde buscamos profissionais qualificados para nos auxiliar. Na empresa devemos seguir a mesma linha de raciocínio. Busque informações e evolua junto com as mudanças tecnológicas, para que estas não estinguam a sua sustentabilidade e de muitas pessoas que dependem do bom funcionamento do seu negócio.

Procure um profissional especialista em TI e reinvente sua empresa da mesma forma que o computador e as comunicações estão sendo reinventadas.

Laerte Petrykowski
Assessoria de TI CDL e Inforlae Informática

PROTEÇÃO PARA SEU NEGÓCIO

- * Credibilidade, Seriedade e Segurança;
- * Maior e mais completo banco de dados cadastrais do país;
- * Informações de pessoas físicas e jurídicas;
- * Maior índice de recuperação de clientes em inadimplência;
- * Menor custo para recuperar créditos em atraso.



MAIOR CAMPANHA DA REGIÃO

* Comércio unido, integrado e competitivo.



QUALIDADE NO COMÉRCIO

Gestão da Qualidade e excelência. Empresas se reúnem para qualificação e implantação de sistema de gestão.



APERFEIÇOAMENTO E CAPACITAÇÃO EM DIVERSAS ÁREAS

- * Realização de cursos para qualificar e aperfeiçoar os profissionais do comércio;
- * Treinamentos grupos fechados;
- * Treinamentos personalizados;
- * Crédito e cobrança, motivadores de compras, administração de tempo.

CERTIFICAÇÃO DIGITAL

É uma assinatura com validade jurídica que garante proteção às transações eletrônicas e outros serviços via internet, permitindo que pessoas e empresas se identifiquem e assinem digitalmente de qualquer lugar do mundo com mais segurança e agilidade.

PALESTRAS DIFERENCIADAS E INOVADORAS

Palestrantes nacionais e internacionais, nomes renomados em todo país, abordando temas atuais, motivacionais para gestores, colaboradores e público em geral.

EVENTOS COMEMORATIVOS

Eventos festivos alusivos as datas especiais como Dia do comerciante, Dia internacional da Mulher e muito mais.

ASSESSORIA FINANCEIRA E JURÍDICA

- * Diagnóstico
- * Análise de dados
- * Intervenção e manutenção
- * Atendimento individual
- * Planejamento Financeiro

SOLUÇÕES EM TELEFONIA

- * Conexão com qualidade e suporte facilitado;
- * Plano empresarial com tarifas e aparelhos com valores diferenciados.



DIVULGAÇÃO E MÍDIAS

* E-mail, facebook, site CDL e informativo

Porque pagar mais caro pelo Certificado Digital?

Neste mês de Fevereiro só na CDL NOVA PRATA você emite o Certificado Digital Serasa Experian com o melhor preço e o melhor atendimento!



CERTIFICADO DIGITAL	De	Por
NFe A1	R\$275,00	R\$256,00
E-CPF A1 1 ANO SEM MÍDIA	R\$ 125,00	R\$120,00
E-CPF A3 2 ANOS EM CARTÃO	R\$ 200,00	R\$172,00
E-CPF A3 3 ANOS EM CARTÃO	R\$ 235,00	R\$220,00
E-CPF A3 3 ANOS CARTÃO E LEITORA	R\$ 385,00	R\$350,00
E-CPF A3 3 ANOS EM TOKEN	R\$ 385,00	R\$350,00
E-CNPJ A1 1 ANO SEM MÍDIA	R\$ 200,00	R\$176,00
E-CNPJ A3 2 ANOS EM CARTÃO	R\$ 275,00	R\$236,00
E-CNPJ A3 3 ANOS EM CARTÃO	R\$ 320,00	R\$300,00
E-CNPJ A3 3 ANOS CARTÃO + LEITORA	R\$ 465,00	R\$425,00
E-CNPJ A3 3 ANOS EM TOKEN	R\$ 465,00	R\$425,00

CDL NOVA PRATA

Av. Coarço Peres, Nº 412, Sala 102 - Centro
(54) 3242-8400

PARCERIA SISTEMAS

Distribuidor
Autorizado

CDL NOVA PRATA | CDL NOVA PRATA | CDL NOVA PRATA
(54) 3044.8800 | www.parceriasistemas.com.br

Serasa Experian

PARCERIA VÁLIDA A 10/06/2016

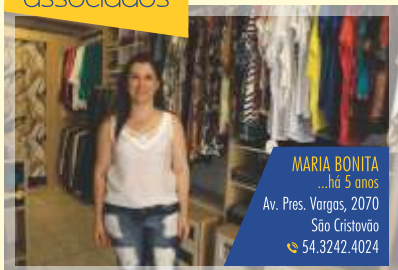
Novos associados



**SALVALAGGIO
MATERIAIS DE
CONSTRUÇÃO**

Estr. Buarque de
Macedo, 2911 - SI 01
☎ 54.3242.7071

Antigos associados



MARIA BONITA
...há 5 anos
Av. Pres. Vargas, 2070
São Cristóvão
☎ 54.3242.4024



**RESTAURANTE
CATARINA**
...há 13 anos
RS 324, Km 0,
Nº 1900 - São Cristóvão
☎ 54.3242.2639



**ABASTECEDORA
DE COMBUSTÍVEIS
PORTA** ...há 4 anos
Estr. Buarque de Macedo,
1497 - São Cristóvão
☎ 54.3242.1731



**CASA DAS
LINHAS**
...há 13 anos
Av. Presidente Vargas
São Cristóvão
☎ 54.3242.3199

A maior recompensa pelo nosso trabalho não é o que nos pagam por ele, mas aquilo em que ele nos transforma. (John Ruskin)

7 #AUMENTASUASVENDAS regras para aumentar as vendas



4º/7 .FOCO

Na solução dos problemas dos clientes (solução).

Os clientes querem soluções e não um produto ou serviço. O vendedor coach desperta no cliente o desejo para comprar o que irá solucionar os seus problemas. Quando o vendedor percebe e tem solução para o cliente, o valor financeiro se torna um obstáculo pequeno para a negociação, tornando a venda muito mais fácil. Quando o cliente compra solução, a fidelização é consequência.

Consultor Jaques Grinberg



DICA DE VENDAS PARA O VERÃO

Com certeza todo estabelecimento comercial tem algo a oferecer para seus clientes no verão.

Destaque seus produtos nas vitrines, faça promoções divulgue-os.

Os produtos são os mais variados e com certeza você vai ter algo para oferecer, confira algumas dicas...

Águas, Isotônicos, inseticidas, protetores solares, produtos específicos para cabelos, hidratantes, chinelos, sandálias e roupas leves, revisão para carros, barracas, redes, guarda-sol, produtos para plantio, alimentos integrais, com menos calorias.

São inúmeras opções, e nós ajudamos a lembrar você.

Use a criatividade não deixe a estação mais quente do ano esfriar e aproveite para aquecer também suas vendas.

CURSO GESTÃO ESTRATÉGICA DE VENDAS

16 horas de curso, mais 2 horas de consultoria por empresa

Objetivo:

O curso "Gestão Estratégica de Vendas" tem por objetivo oportunizar momentos de reflexão para os profissionais envolvidos com vendas – seja na função gestor de vendas ou na função direta de vendedor

Conteúdo:

Encontro 1: Analisando o processo de compra do cliente e o de venda da empresa

Encontro 2: Planejando e gerenciando a equipe de vendas

Encontro 3: Atendimento qualificado gera venda diferenciada

Encontro 4: Trabalhando para fidelizar o cliente

Investimento:

R\$ 180,00 para associados CDL

R\$ 230,00 para não associados

Data: 21 a 24 de março/ 2016, das 18:30 às 22:30

Local: Centro Empresarial Vicencio Paludo

Informações e inscrições

54.3242.8400 ou lizete@cdlnp.com.br

apoio



ATUALIZAÇÃO EM ICMS, PREPARE-SE PARA 2016

inscreva-se para garantir sua vaga

Público alvo: Contadores, profissionais da área fiscal, encarregados, auxiliares no setor fiscal e demais profissionais interessados

Objetivo: Atualizar o profissional da área sobre as mudanças na legislação tributária para 2016 a 2019, de forma prática e objetiva em todas as ações que afetam diretamente a operacionalidade fiscal das empresas analisando os reflexos desta alteração na prática do dia a dia.

Instrutora: Claudete Vargas – contadora, especialista em Direito Tributário, Consultora da LEFISC nas áreas de ICMS/ISS/PI, redatora de matérias do Portal LEFISC, instrutora de cursos e palestras da LEFISC, e professora do curso de ICMS de extensão universitária

Data de realização: 17 de fevereiro/2016, das 8:00 às 12:00 e das 13:30 às 17:30

Inscrições e mais informações sobre conteúdo:

(51) 3030-9227 / priscilacursos@lefisc.com.br

(54) 3242-8400 / lizete@cdlnp.com.br

Investimento:

Associados CDL ou assinantes LEFISC R\$ 170,00

Demais R\$ 260,00

JOVEM APRENDIZ

Os estabelecimentos e qualquer natureza, que tenham pelo menos 7 (sete) empregados, são obrigados a contratar aprendizes, de acordo com o percentual exigido por lei (art. 429 da CLT).

O Programa Jovem Aprendiz, que faz parte do Programa Senac de Gratuidade (PSG), oferece os Cursos de Aprendizagem que são legislados pela Lei 10.097/2000 e regulamentados pelo Decreto nº 5598 de 1º de dezembro de 2005. É necessário que a empresa indique o jovem com idade entre 14 e 24 anos, que esteja cursando o Ensino Fundamental (a partir da 6ª série), Ensino Médio ou selecioná-lo a partir do cadastro de inscritos no Senac.

O objetivo dos Cursos de Aprendizagem é capacitar o jovem contratado pelas empresas, por meio do desenvolvimento de competências, para a inserção no mundo do trabalho. Os cursos possuem carga horária de 1000 a 1200 horas.

Para maiores informações contate:

BALCÃO DE NOVA PRATA Endereço: Av. Cônego Peres, 612 - sala 107B Fone/Fax: 54.3242.3302

E-mail: kcsegalin@senacrs.com.br



AÇÃO SOCIAL

Em mais um ato de solidariedade, a CDL entrega às entidades assistenciais de Nova Prata, prêmios da Campanha Compra Premiada Nota Prata.

Os prêmios de vendedores, cuja a cautela do contemplado levou o nome Prefeitura, CDL ou não tinha nome de vendedor, o valor foi destinado às entidades Liga Feminina de Combate ao Câncer, ASCODEF, APAE, ABEN e AAMA.

O Valor repassado foi acumulado dos três sorteios realizados em 19/06, 09/08 e 27/12.



Em 2015 além da campanha, outras ações sociais foram realizadas pela CDL que beneficiaram a ASCODEF, AAMA, APAE e LIGA Feminina de Combate ao Câncer.

É a CDL cada vez mais envolvida e participativa em ações sociais e beneficentes as entidades assistenciais.

GASTRONOMIA E HOTELARIA

Reunião na CDL com o grupo temático da gastronomia e hotelaria com a apresentação do planejamento das atividades do primeiro trimestre pelo Secretário da Indústria Comércio e Turismo, Everson Marca.

Próxima reunião 07/03.



HORÁRIO DE VERÃO

Em 21 de Fevereiro de 2015 (de sábado para domingo) termina o horário de verão, atrase seu relógio em 1 hora.



Na necessidade de esvaziar o estoque, simplesmente vender pela metade do preço fará quem comprou antes se sentir prejudicado, e os que aproveitaram vão sempre esperar pela próxima liquidação para comprar por um valor inferior. O ideal é colocar um valor agregado na promoção, por exemplo, associando o desconto na compra de outro produto da loja.



CAMPANHA 2015

CDL ENTREVISTA CONTEMPLADOS

1º CONTEMPLADO



Durante o ano de 2015 recebemos algumas cautelas da Campanha Compra Premiada Nota Prata nas compras realizadas no comércio da cidade, mas a grande maioria delas foi obtida através das trocas dos cupons e notas fiscais junto a Prefeitura.

Eu e minha família viajamos e retornamos a Nova Prata no dia 26 de Dezembro e havíamos esquecido literalmente que o dia 27 seria a data do último sorteio da Campanha. Estava em casa e soube que havia ganho por meio de mensagens de amigos que estavam presentes no local do sorteio. Confesso que

em um primeiro momento achei que fosse uma brincadeira, mas quando várias pessoas entraram em contato percebi que realmente era o ganhador.

Os vales-compras, referente ao prêmio, foram utilizados em ramos diversos do comércio de Nova Prata e posso dizer que em tempos de turbulência econômica, como estamos vivenciando, foi um prêmio muito bem vindo.

Muito feliz, quero agradecer a iniciativa da CDL juntamente com a Prefeitura Municipal, pela elaboração da campanha que estimula os pratenses a realizarem suas compras no comércio de Nova Prata, contribuindo assim com o crescimento econômico de nossa cidade e oportunizando ainda que as pessoas ganhem com esta ação.

Darci Tonello

2º CONTEMPLADO

Achei ótimo, fui muito bem atendida, inclusive na entrega da premiação, quando me disseram da satisfação de ser alguém humilde e da cidade.

Comprei bastante no ano e achei que não iria ganhar, fiquei muito feliz, pois com este prêmio pude realizar meu sonho, emprestei para minha filha comprar um carro, a qual me devolverá em suaves prestações. Vou continuar prestigiando e comprando em Nova Prata.

Natalicia Occhi



SuperAção CDL

É com grande satisfação que hoje (28.01) estou representando a nossa CDL, recebendo o prêmio de 15º lugar do ranking, num universo de 150 CDLs do estado.

Uma vitória de toda a diretoria, associados, mas principalmente das nossas meninas, colaboradores que vivem o dia a dia da nossa entidade.

Também hoje já iniciou a campanha SuperAção 2016. Quem sabe ganharemos o prêmio de 1º lugar. É o nosso desafio!, palavras do Presidente Rogério Mendes Colla





FESTA RETRO

Você é nossa convidada
especial a participar
do Jantar Show em
homenagem ao

Dia Internacional da Mulher

Mérito Mulher
CDL 2016,
homenageia
nesta edição
as Senhoras:
· Eloisa Tonus Zamin
· Lorena Fochesatto
· Lourdes Lorenzini
Soares

Banda Origgami

08 de março . 20h

Restaurante do
Centro Empresarial
Vicencio Paludo

R\$50,00 (por pessoa)
Ingressos antecipados e
limitados



Mérito Mulher
CDL Nova Prata . 2016